

Arnulf Taiber
Im TIZ Robert-Bosch-Strasse 7

64293 Darmstadt

Speyer, den 18. September 2007

Sehr geehrter Herr Taiber,

das von Ihnen in unserem Hause abgehaltene Training unter dem Thema „Verkaufen bei Fastway“ für unsere Franchisepartner und deren angestellte Verkäufer war ein voller Erfolg.

Das Trainingsprogramm war durch Sie perfekt auf unser Produkt und unsere Dienstleistung abgestimmt und hat sich nahtlos an das von uns systemintern gehaltene Training angelehnt. Getreu dem Motto „der Prophet im eigenen Lande.....“ hat Ihr Training dazu geführt, dass zum einen unsere Franchisepartner die Notwendigkeit, eigene Verkäufer zu beschäftigen, verstanden haben und wir heute wenige Wochen nach dem Training bereits 5 weitere Verkäufer im System beschäftigen. Zum anderen sind alle Trainingsteilnehmer soweit neu motiviert worden, dass einzelne Verkäufer ihre Verkäufe um bis zu 50 % steigern konnten und so wirklich erst den Durchbruch geschafft haben.

Als weiteres Resultat haben sich mehre Partner, die an den ersten Trainingsangeboten nicht teilgenommen haben, gemeldet und nach weiteren Terminen für „Verkaufen bei Fastway“ gefragt. Wir planen daher mit Ihnen diese Trainingsmaßnahme für existierende Franchisepartner zu wiederholen.

Gleichzeitig haben wir uns entschlossen, diese Trainingseinheit zusätzlich zu unseren 2 wöchigen Grundtrainings für neue Franchisepartner als Pflichtveranstaltung in unser Schulungsprogramm zu integrieren.

Zusammengefasst bleibt festzustellen: das Training durch Sie war ein voller Erfolg, ja es hat unsere Erwartungen übertroffen. Wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit mit Ihnen.

Mit freundlichen Grüßen



Robert Förster
Geschäftsführer
Fastway Couriers Deutschland