

BEITraining Rhein-Main West
Obere Zeil 2

61440 Oberursel

Sehr geehrter Herr Koch,

im November und Dezember 2007 habe ich an Ihrem Seminar QSS – Erfolgreiches Verkaufen im Außendienst teilgenommen.

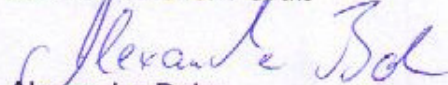
Die offene Atmosphäre im Seminar hat mir sehr gut gefallen. Dadurch, dass auf die Fragestellungen der einzelnen Teilnehmer intensiv eingegangen wurde, war es mir möglich gleich Lösungen für meine Probleme mitzunehmen und sogar schon während des Seminarzeitraums umzusetzen. Die Inhalte sind dadurch zu 100% anwendbar!

Durch die gelernte Einwandbehandlung und die Abschlusstechniken ist es mir heute möglich, positive Kundenentscheidungen schneller herbeizuführen und dadurch besser planen und disponieren zu können. Die Erkenntnis über den Verkaufsprozeß hilft mir dabei meine Entscheidungen sicherer zu fällen.

Auch das Konzept „Kunde fürs Leben“ hat mir sehr gut gefallen und ich wende es mit Erfolg an.

Ich kann das Seminar jedem uneingeschränkt empfehlen, der mehr Erfolg und Sicherheit beim Verkaufen erreichen möchten.

Mit freundlichem Gruß


Alexander Bohn

Translation of Reference Letter:

bohn holzbau, Oberurseler Str. 73 D-61440 Oberursel
Phone: +49 - (0) 6171 – 97 93 09, Fax: +49 - (0) 6171 – 97 93 31

BEITRAINING Rhein-Main West
Obere Zeil 2
61440 Oberursel

Dear Mr. Koch:

In November and December 2007 I attended your Training **QSS – Quick Start Sales**.

I really liked the atmosphere of your training. The fact that trainees' questions were answered thoroughly, allowed me to be able to gain solutions for my problems and to put them to use during the training period. The content of the training is 100% applicable!

The training on the subjects of 'Handling Objections' and 'Closing Techniques', means that I am today able to achieve positive customer decisions faster and, therefore, I can plan and manage in a much better way. The awareness of the sales process helps me to make decisions more securely.

I also liked the concept 'Customer for Life' and use it successfully.

I can absolutely recommend the training to everybody who would like to achieve more success and security during the sales process.

Sincerely yours,

Alexander Bohn