

BEITRAINING
119435 г. Москва
Ул. Малая Пироговская, д.5, офис 322
Ане Пабст

От адвоката Мудуева М.С.
117574 г. Москва
проезд Одоевского д.11, корп.3/315
Адвокатский кабинет Мудуева М. С.
Тел. 8-495-423-47-54, моб. 8926-100-03-11
www.advokatmuduev.ru // advokatmuduev@gmail.com

Отзыв о QSS

Уважаемая Аня,

Хотел бы поблагодарить Вас за предоставленный высококачественный тренинг!

Я занимаюсь частной адвокатской деятельностью с 2004 года. С самого начала понимал, что мне остро не хватает каких-то очень существенных навыков для успеха.

Я снова и снова умножал свои юридические знания, полагая, что вся основа моего успеха в умении хорошо делать свою работу.

Я понял, как глубоко я ошибаюсь, когда прошел тренинг QSS. Сейчас я уверен полностью, основа успеха адвоката зависит от умения продавать. У меня нет сомнений, что умение продавать важнее для успеха, чем умение оказать качественную юридическую услугу. Это конечно тоже очень важно, но умение продавать является первым приоритетом, чтобы найти клиентов и обслужить.

Полученные знания из тренинга QSS я уже начал использовать в своей работе. Мои встречи, переговоры, дискуссии с клиентами стали приятнее, легче и результативнее. И это при том, что я только успел начать внедрять в свою работу только некоторые советы BEI.

Спасибо, Аня!
Спасибо, Гил!

С уважением,
Михаил Мудуев



117574 г. Moscow
Advokatskij kabinet Mudueva M.S.
Passage Odoevskogo 11, build.3, off.315
Tel. 8-495-423-47-54, Cell ph. 8926-100-03-11
www.advokatmuduev.ru
advokatmuduev@gmail.com
Muduev M.S.

BEITRAINING

Anja Pabst
Str. Malaja Pirogovskaja, build.5, off.322
119435 г. Moscow

Feedback about QSS

Dear Anja,

I would like to thank BEI and you for providing such high-quality training!

I have been in private practice since 2004. From the very beginning I knew that I sorely lacked some very essential skills for success.

Again and again I have added to my knowledge of the law, believing that the whole basis of my success is the ability to do the job well. After the QSS training I realized how wrong I was.

Now I am completely sure the basis of a successful lawyer depends on the ability to sell. I have no doubt that the ability to sell is more important to success than the ability to provide excellent legal services. First-rate service is, of course, also important, but the ability to sell is essential to find the clients to serve with excellence.

I have started to use the knowledge gained from the QSS training programme in my work. My meetings, negotiations and discussions with customers have become more pleasant, easier and more focused and this, despite the fact that I have only had time to begin to implement a few of the tips from BEI.

Thank you Anja!
Thank you Gil!

Best regards,
Mikhail Muduev